



1 - MODULE PERSOONLIJKE EFFECTIVITEIT

SOLLICITEREN: VOEREN SOLLICITATIEGESPREK

Doel

Het doel van deze training is naast het voorbereiden van het voeren van een goed sollicitatiegesprek, u ook voor te bereiden op vragen met betrekking tot uw historie, uw keuzes en uw doelstellingen.

Resultaat

Deze training zorgt er voor dat u goed met de juiste instelling een optimaal gesprek kunt voeren en dat u weet om te gaan met alle mogelijke situaties.

Onderwerpen

- Tips voor een vloeiend gesprek.
- De belangrijkste sollicitatievragen.
- Omgaan met weerstanden.
- De rol tijdens een gesprek.
- Meerdere interviewers.
- Spanning tijdens het gesprek.
- Omgaan met onverwachte vragen of omstandigheden.
- Omgaan met teleurstellingen.

Duur

De training bestaat uit 1 sessie van 3 uur plus een individuele coachingssessie van 1½ uur.

Kosten

Individueel:

De kosten bedragen € 295,= per cursist.

In-company

De kosten bedragen € 195,= per cursist met een minimum van 3 en een maximum van 8 deelnemers per groep.