



1 - MODULE PERSOONLIJKE EFFECTIVITEIT

SOLLICITEREN: DE VOORBEREIDING

Doel

Het doel van deze training is zorgen dat u een perfecte voorbereiding heeft zodat u zonder angsten een goed sollicitatiegesprek kunt voeren.

Resultaat

Deze training zorgt voor innerlijke rust en een juiste basis zodat u tijdens een sollicitatiegesprek optimaal in staat bent om datgene over te brengen wat u wilt overbrengen. U heeft de handvatten om met de juiste bagage het gesprek in te gaan en de ander te kunnen overtuigen.

Onderwerpen

- Wat wordt er van u verwacht?
- Welke informatie is cruciaal?
- Wat is solliciteren eigenlijk?
- Welke vragen kan ik verwachten en wat zijn mijn antwoorden?
- Hoe kan ik mijzelf het beste voorbereiden.?
- Wat zijn de valkuilen?

Duur

De training bestaat uit 1 sessie van 3 uur plus een individuele coachingssessie van 1½ uur.

Kosten

Individueel:

De kosten bedragen € 295,= per cursist.

In-company

De kosten bedragen € 195,= per cursist met een minimum van 3 en een maximum van 8 deelnemers per groep.